

(上接第1版)

串珠成链 扩大企业“朋友圈”

近几年,金融机构找准“撬点”入手,盘活“核、圈、链”,带动上下游产业链、供应链发展,已经成为新常态。建行山西省分行依靠先进的金融科技优势,充分发挥供应链金融服务普惠天然载体作用,沿着产业链条、生态网络,全面触达服务各行各业产业链各环节、各节点实体客户,精准滴灌金融“活水”,帮助资产少、无抵押、难授信的中小微企业条企业迈入银行门槛,有效解决了各类企业融资难、融资贵问题。

驻晋央企中铁十二局集团有限公司是建行山西省分行20余年的重点客户。商业汇票付款期限最长不得超过6个月的政策出台后,考虑到中铁十二局常年以商业汇票为主的支付习惯,建行山西省分行党委果断决策,在企业授信即将到期重检之际,立即进行授信方案调整,给该局新增信用额度17.32亿元,信用额度达343.22亿元,为企业发展留足空间。2023年下半年,政策影响开始显现,半年以上账期的支付结算需求逐渐加大,对供应链产品的需求明显增加。好在前期授信方案作了调整,该局在建行供应链产品签发量大幅增加。截至今年9月末,建行山西省分行为中铁十二局共投放供应链产品13.48亿元,服务普惠链条企业2782户,涉及采矿业、电力、热力、燃气及水生产和供应业、交通运输、仓储和邮政业、科学研究和技术服务业等13个行业。这些企业注册地遍布全国,金融“活水”通过供应链业务实现精准滴灌。据了解,今年以来,建行山西省分行供应链“建行e贷”已向79户核心企业产业链上的近5292户链条企业提供供应链融资服务,

供应链普惠余额43.4亿元,较年初新增7.4亿元,增速20.6%。

来自河南的胡超勇在阳高县大白登镇创办了阳高县农鲜汇农业发展有限公司西红柿种植基地,吸收了周边500多名农民就业。春节刚过,栽种秧苗时面临资金压力,老胡急得长了一嘴大泡。就在他一筹莫展之际,建行阳高支行客户经理小刘闻讯赶来。小刘实地查看了企业的种植规模和经营状况后立即向上汇报。该支行迅速给老胡完成了对公账户开设、代发工资等签约工作,并按照流程及时为其发放了信用贷,善担保共计56万元。这笔资金如同及时雨般解决了老胡春季种植期资金困难。老胡估计,基地西红柿到10月底产量能达到150万公斤,可实现销售收入1000万元。

建行山西省分行各级网点农业产业链的支持更是为农民奠定了发家致富的基础。他们加快“裕农快贷”系列产品落地,从种植、养殖、农商场景出发,不断加大农户信用贷款发放力度。截至9月末,“裕农快贷”余额29.4亿元,较年初新增23.6亿元,为1.5万户农户提供了生产经营融资服务。同时,以山西新大象农牧养殖有限公司为核心企业,上线专属产品“大象贷”,前三个季度向圈内352户养殖户投放了1.55亿元贷款。

在建行山西省分行各级网点的帮助下,各类企业的朋友圈不断扩大,产业链、供应链上下左右的企业成为圈内企业,围绕核心,大家粘性更强,抱团发展、平稳发展的势头更好,产业集群、矩阵模式逐渐形成,抵抗市场风险的能力也更强大。

高效落实 普惠服务“不打烊”

建行山西省分行今年普惠金融工作取

得的成就,与各级建行人的通力协作分不开,更与行领导高度重视,各部门高效落实分不开,与他们拥有一颗“金融为民”的心分不开。

为了做好普惠金融服务,建行山西省分行积极建立银政合作模式,及时获取科创企业名单,经过数据挖掘、加工筛选、名单直达、网点上门服务等一系列流程实现触达转化。因地制宜打造专属服务方案,着力为“专精特新”企业提供“点对点”精细化服务,做到“一户一策一举措”。努力实施特色政策赋能,在客户服务范围、贷款期限、贷款定价等方面制定一系列差别化倾斜政策,将“专精特新”、高新技术、科技型、创新型小微企业全部纳入支持范围,最高额度上调至1000万元,最长融资期限3年,利率优惠,充分满足企业个性化融资需求,基本覆盖了科创企业全生命周期的线上线下信贷产品体系。

在农业金融服务方面,建行山西省分行通过与涉农龙头企业合作,整合交易、资金及物流等“三流”数据,基于真实稳定的交易背景,穿透到小微企业和C端农户提供在线融资服务。秋季,正是左权唯一一家“高山冷水蟹”养殖户王大哥一年中最繁忙的季节,建行左权支行工作人员主动和他沟通,及时投放15万元贷款用于冷链储存。村里农民在养蟹基地上班,根据工种不同按月拿工资,多劳多得,干得十分开心。姜烦支行则为种了900亩玉米和土豆的大户郝金飞用4个工作日发放了40万元、期限1年的“裕农快贷”,支持其今年秋收和来年春耕。

为了迅速满足客户差异化需求,建行山西省分行各二级业务部门与经办网点协同配合,悉心维护业务具体经办的每一环节,打破行内沟通信息壁垒,提高效率



建行吕梁分行客户经理前往种植园实地走访。

率。同时,依靠金融科技的力量,聚焦重点领域,加速推进场景创新,加快上线个性化服务平台,为更多产业链条企业、中小微企业和农业客户提供便捷高效的在线融资服务。今年夏季山西旅游发展迅速,该分行积极在全省推进支付便利化、支付服务示范区建设,获得了天南海北游客的赞扬。

为提升普惠服务质效,建行山西省分行根据小微企业客户、个体工商户、涉农客户、供应链上下游客户、科创客户等不同特点,推出“小微快贷”“个人经营快贷”“裕农快贷”“交易快贷”四大体系30余种信贷产

品,并针对不同客户类型及使用场景,提供“通用型+定制化”服务,做到了普惠服务“不打烊”。

人说山西好风光,地肥水美五谷香。在建行山西省分行的金融“活水”灌溉下,很多地方特色产业链、科创企业群、农业产业园、小微企业矩阵和金融融合发展,走上了良性循环之路。该分行也做到了坚守主责主业,致力于“高质量供给”,全力服务实体经济。未来,该分行将坚持守正创新,把各项工作融入全面深化改革的大局中,找准金融服务的着力点,坚定不移地走好山西特色金融发展之路。

轩岗煤电公司工会

发挥女工协管优势 助力矿井安全生产

本报忻州讯 近年来,轩岗煤电公司工会坚持“安全第一、预防为主、群防群治、群专结合、依法监督”的工作原则,积极探索安全协管工作的方式方法,使女工家属协管员成为安全生产的“吹哨人”、疏通思想的“咨询师”、亲情助安的“服务员”。

井口慰问嘱安全。在焦家寨矿、刘家梁矿、梨园河矿、同基煤业、程家沟煤矿井口,工人们出入井前总会听到女工家属协管员们暖心的唠叨。多年来,该公司各矿工会坚持将井口作为服务职工的安全“基地”,常态化开展井口送温暖活动,营造出亲情助安的良好氛围。

进家入户讲安全。梨园河矿工会从家庭角度出发,组织女工家属协管员进家入户走访职工家属。走访中,这些协管员积极倡导职工家属常念“安全经”、常吹“枕边风”,当好家庭的安全宣传员和安全监督员。其他基层单位工会也纷纷行动,组织女工家属协管员走社区、进家庭,动之以情,晓之以理,对“三违”人员进行家访帮教,让他们充分认识到违章作业的危害。

班前走访促安全。在焦家寨矿,每班入井之前的安全宣誓是每位职工的必修课。如今,女工家属协管员成为这堂必修课的参与者,她们和职工们一样,将“安全第一、预防为主”的生产理念深深地烙在心间。同时,组织班组长妻子、职工子女编排安全快板、安全小品、安全歌曲,在班前诵读安全书信等,以安全宣教的方式唤醒职工的安全责任意识。

(郑雪芹)

减负措施有力有效 干事创业劲头十足

阳城农商银行出实招硬招为基层松绑减负

本报晋城讯 今年以来,阳城农商银行紧紧围绕省农商行党委工作思路,积极转换监督视角,由被动监督转为主动监督,倾听一线声音,向基层网点征集意见建议,紧盯网点“急难愁盼”问题,挖掘堵点、痛点和难点,探寻为基层减负的有效路径。

该行开辟绿色流程通道,各网点直接通过流程向条线主管部门提交需求,用流程来约束限时办结,每月由网点为机关部室机关服务基层情况打分,并将以上事项纳入效能考核,缩短了沟通距离,提升了机关服务基层网点效率,有效避免了需求提交后无回音的现象发生,有效提升网点运行质量,用心、用情、用力回应网点诉求,推动基层减负政策落实到位。

今年以来,该行纪委共开展意见建议征集工作8次,聚焦工作、生活、薪酬考核、机关服务基层等方面,共

向网点征集意见建议40个,纪委召开专门会议,对征集问题进行分类整理下发,明确责任部室,由各部室对照自身工作进行规范和整改落实,并通过召开纪委会、下发督办通知、工作提示等方式,进行常态化意见落实和督办反馈,利用联动监督协同会议的契机,组织专题会议就反馈意见和落实措施进行逐条讨论推进。

截至目前,一些合理性的建议已通过制度培训、制度修改补充等方式进行解决,结合实际分别制定出台了部分网点双休日营业时间调整计划、全年费用管理办法、网点厨房宿舍改造计划等,确保事事有回音、件件有落实,切实做好主动监督。

今年以来,该行把为基层减负作为重大政治任务,拿出实招硬招为基层松绑减负,促干部担当作为,助力治理效能提升,干部作风更加务实、党群干群关系更加密切。

党委书记以身作则,多次在大会上对做好基层减负工作进行强调,注重从思想观念、工作作风和领导方法上找根源、抓整改。

解决城内分理处员工无处用餐的问题,对厨房、餐厅、宿舍环境设施不佳的网点进行逐步改造,对用电有特殊需求的网点实行统一标准、特事特议、实支实报的电费报销下划办法,对部分网点双休日营业时间进行调整,组建一支专业的值班队伍融入人员少的网点参与值班值守。

阳城农商银行为基层减负所采取的一系列措施,解决了员工生活问题,切实减少了员工值班频率,有效保障了员工休息时间,将关心关爱员工工作落到实处,以实际行动践行了晋城农信“家文化、暖银行”的要求,推动建立了工作定期研究、上台账管理、有针对解决问题的工作机制。

(张敏亮)

中阳农商银行

稳扎稳打抓清收

本报吕梁讯 自风险资产清收处置专项活动开展以来,中阳农商银行严格按照省行、吕梁市联社要求,紧盯特资清收任务不放松,抓早快动、攻坚克难,一户一策抓好不良贷

合力攻坚见实效

款清收,取得特资清收亮眼成绩。

一是每日晨会明确清收目标,根据客户属性逐户剖析,分享成功经验,分析问题,优化策略;二是利用短信平台,向逾期借款客户发送短信提醒,强

调按时还款的重要性、逾期后果,并提供还款协助方案;三是对外务工逾期客户采用电话催收,明确还款要求,告知还款方式等;四是针对重点、难点客户,逐户逐笔上门催收,深入了解逾期实情,制定还款计划。

该行将不断优化清收措施,持续提升清收成效,全力以赴打赢风险处置化债的攻坚战,推动各项业务高质量发展。

(卫海宏)

国网晋中市榆次区供电公司

开展防外破隐患排查 切实提升供电质效

本报晋中讯 近日,国网晋中市榆次区供电公司组织太行黎明共产党员服务队修文供电所的队员开展防外破隐患排查专项排查工作,全力确保电力线路安全稳定运行。

面对秋收作业高峰期,该公司启动防外破隐患排查行动,确保电力线路稳健运行。重点区域强化巡视,精准识别外破风险点,针对性部署防护措施,降低线路受损概率。在易发外破地带,加固电杆与拉

线,新增或替换警示装置,增设反光标识,必要时实行专人值守,有效规避机械碰撞引发的事故。积极走进施工现场,广泛发放电力设施保护手册,向工人面对面传授安全作业须知,设置醒目警示标牌,倡导共建电力设施安全防线。

下一步,该公司将主动与地方政府、公安、路政等部门沟通,形成电力设施保护合力,营造安全可靠的供电环境。

(赵学红 李燕宝 李涛)

孝义农商银行

全面助力县域实体经济发展

本报吕梁讯 今年以来,孝义农商银行始终坚守支农支小支微的市场定位,延伸服务触角,全面助力县域实体经济发展。

该行利好的举措聚力向实,积极与税务、农业农村等部门对接,依托“公司+基地+农户+经营主体”,通过产融对接、订单融资,实现信贷服务客户扩面。

该行惠企纾困聚力向实,

通过“信贷+”集中授信等形式,持续推进园区企业及西部核桃和畜禽养殖、东部设施蔬菜、城郊果蔬采摘产业链快贷业务发展,有效满足上下游小微企业“短、频、快、急”资金需求。

该行定向降准聚力向实,建立完善“帮扶解困”综合跟进服务体系,通过把脉问诊开药方、订单融资,实现信贷服务客户扩面。

(吕建军)

轩煤公司刘家梁矿

强化班组建设 提升管理水平

本报忻州讯 今年以来,轩煤公司刘家梁矿以推行“136”安全管理模式为统领,采取有力举措,不断强化班组建设。

该矿把有文化、会管理、业务素质好的职工提拔为班组长,建立了电子档案,持续推进班组长管理标准化精细化;广泛利用班组会、班前会、专题会时间,用好标语、电子显示屏、黑板报等宣传形式,认真做好班组建设宣传工作;为各岗位

配备班组长,建立健全班组长安全管理制度、班组长岗位责任制等,深入开展“优秀班组长”“标杆班组”等评比活动,对班组进行量化考核和评比。分批次对班组长进行安全培训,有效地提升了班组业务素质。

该矿通过组织班组职工观看事故案例教育片《黑色三分钟生死一瞬间》《安全生产责任在肩》,让职工从中吸取深刻教训,做到警钟长鸣。

(李长圣)

国网浑源供电公司

配电设备强特巡“满格”电力保供暖

本报大同讯 “10千伏浑柳线10号杆设备线夹温度正常。”10月23日,正在对10千伏浑柳线全线路进行巡视测温的国网浑源供电公司党员服务队队员说道。

为保障居民冬季供暖期间的安全稳定用电,该公司精心组织,统筹安排,共计出动巡视车辆30余次,对相关23条特巡线路的断路器、隔离开关、设备线夹等关键设备进行重点检查,确保其绝缘性能与接线状况等运行状态良好,发现

潜在的安全隐患6处,均已及时采取补强措施。

同时,该公司安排专人进行系统监测,综合调度监控系统、配网可视化系统对配电线路和台区进行“日监控”,及时处理发热隐患,确保居民供暖的安全可靠用电。

下一步,该公司将继续加强设备巡视频次,优化电网调度运行方式,深入供暖企业与居民家中,协助排查整改安全用电隐患,用“满格”电力助力冬季供暖安全稳定。

(祁建伟)

山西省城市生活必需品市场监测显示——

9月份山西主要生活必需品价格涨跌互现

三晋市场·商务预报

本报太原讯 俗话说,金九银十,为了让广大市民过一个欢乐祥和的中秋、国庆双节,山西商务系统,强化保供措施,保障节日货源供应稳定,主动做好生活必需品价格、库存监测和调度,重点商贸保供企业结合节假日市场消费需求特点和当地货源情况,加强产销衔接,加大备货力度,重点保障了节日期间米面油、肉蛋奶、蔬菜、水果等生活必需品供应充足,不脱销、不断档,全省生活必需品市场各类商品供应充足,价格涨跌互现。

从大类商品看,9月份粮油类商品基本平稳,肉禽蛋类和蔬菜有所上涨,水果类商品小幅下降。具体情况如下:

一、粮油价格基本平稳

全省粮食类零售均价5.52元/公斤,月环比微涨0.2%。其中,小包装大米6.18元/公斤,环比微涨0.17%;小包装面粉5.09元/公斤,环比持平。桶装食用油类零售均价17.96元/升,环比上涨1.12%。其中,大豆

油13.17元/升,花生油27.13元/升,菜籽油16.83元/升,调和油15.89元/升,环比分别微涨0.48%、1.06%、1.19%和1.12%。9月正值开学季,终端需求较为旺盛,加之高温潮湿天气,粮食储存难度加大,流通企业备货需求较弱,以随采随销为主,价格略有上涨。食用油方面,原料库存基本充足,价格稳中略涨。从需求方面看,中秋节期间,是食用油的消费旺季,新增需求较强,拉动价格小幅上升。预计后期粮油价格以平稳运行为主。

二、猪肉价格涨幅明显

全省白条猪肉批发价25.36元/公斤,环比上涨2.78%。这波猪肉价格上涨行情,从供给方面看,养殖户增栏热情不足,有的还出现压栏惜售情绪,期待后期能涨得更高,导致供应量减少。从需求方面看,中秋、国庆节,是居民集中采购猪肉的传统消费旺季,在需求利好支撑下,毛猪的收购价以及鲜猪肉的批发、零售价格均上涨。预计后期,随着节日效应结束,需求回落到正常状态,加之国家相关部门针对猪肉价格上涨情况,积

极采取措施,猪肉价格有望稳定。

三、蔬菜价格涨幅较大

全省监测的30个主要蔬菜品种,21种上涨,9种小幅下降。蔬菜类批发均价5.64元/公斤,环比上涨8.2%。其中,价格环比涨幅超过20%的品种有:叶类蔬菜的油菜、生菜;瓜菜类的黄瓜;葱蒜类的生姜、大葱等。9月份蔬菜价格上涨,主要原因是:大田蔬菜产区逐步进入换茬期,部分蔬菜进入拉秧收尾阶段,蔬菜的供应量有所减少。9月初的持续高温天气,增加蔬菜的储存成本,拉动了全省蔬菜整体价格上涨。预计后期蔬菜进入大田蔬菜和大棚蔬菜的转换阶段,价格随着节令变化仍会出现小幅波动走势。

四、鸡蛋价格高位运行

由于蛋鸡饲料原料价格不断上涨,养殖成本支撑作用较强,9月份,鸡蛋零售价10.18元/公斤,环比上涨2.19%。在市场供应方面,暑伏天是鸡蛋产量和蛋鸡产蛋率双双下降的时期,造成库存量总体下降,市

场供给略显紧张,鸡蛋出场价格提高,助推鸡蛋市场价格高位运行。从需求端看,中秋节和国庆节等节假日前备货增加以及秋季开学等因素支撑,也是拉动价格上涨的重要因素。预计后期供应端可能持续偏紧,价格有望继续小幅震荡,但进一步上涨空间有限。

五、水果价格继续下行

由于本地生产的苹果、梨等季年产销水果品种销售将近尾声,经销商降价促销意愿较强,价格小幅下降。全省水果类批发均价为6.38元/公斤,环比下降2.86%。其中,苹果6.32元/公斤,香蕉5.68元/公斤,葡萄8.07元/公斤,梨5.44元/公斤,环比分别下降2.33%、1.18%、4.19%、2.49%;西瓜3.96元/公斤,环比持平。当地新产水果,如水果西红柿、葡萄、水蜜桃、夏苹果、梨等地产新品种不断上市,市场供应无论是品种还是数量,均大幅增加,价格出现回落走势。随着本地主产的苹果、梨等大路水果大量上市,市场供应量增加,价格有望继续保持小幅波动下行走势。

(常慧)

